

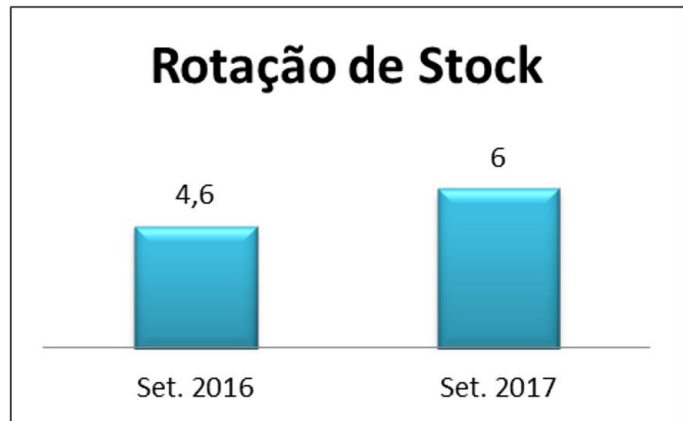
Para profissionais de usados.

Sabia que..? N°12 KPIs; Rotação de Stock

KPIs; Rotação de Stock

O controlo de stock cuidadoso é um dos aspectos mais importantes (e muitas vezes o mais ignorado) de uma operação de carros usados de sucesso. Ignorar a Rotação de Stock significa que os lucros podem escorregar por entre os dedos; com o passar do tempo os custos tornam-se maiores enquanto os lucros se tornam menores.

Ao considerar a melhoria do desempenho operacional nos veículos usados o KPI Rotação de Stock representa a estrela em torno da qual tudo o gira.



Stock 20 viaturas
Preço médio 10.000 €
Lucro médio 800 €

Impacto no lucro anual
+ 22.400 €

O que é este KPI:

A Rotação de Stock é usada para medir a eficiência na gestão de stocks e claro, a gestão dos recursos financeiros investidos em stock de viaturas usadas. Em termos simples, ele mede quantas vezes num ano o stock é vendido, ou seja, a quantidade de vezes por ano que o mesmo dinheiro é usado para comprar outro carro. Quanto mais rápido rodar o seu stock, melhor. Ou dito de outra forma, vai precisar de investir menos dinheiro para realizar mais lucros.

Como é calculado este KPI:

O cálculo que é usado para calcular o rácio da Rotação de Stock é simples: considere as vendas anuais de automóveis usados a particular, ou seja, o número de carros usados que foram vendidos num ano, e divida isso pelo número de carros usados que estão em stock.

Exemplo:

- (A) vendas anuais de veículos usados = 240
- (B) Número de unidades de veículos usados em stock = 40
- (C) Rotação de Stock anual = 6 (A ÷ B)

Este exemplo ilustra o stock de veículos usados a rodar 6 vezes por ano. Muito simplesmente, quanto mais rápido você rodar o seu stock de veículos usados, menor será o dinheiro que você vai precisar investir e maior será o lucro obtido.